# ESTRATEGIA: CONTINENTE, PRÓXIMO AL PRECIO DE COMPRA [P. 30]

MIÉRCOLES 10

Nº 3.362 175 PTAS.

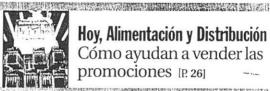
CON CDROM



Sociedad



Seat cumple 50 años [P. 25]



Hoy, Alimentación y Distribución Cómo ayudan a vender las promociones [P. 26]

SEGUNDA EDICIÓN

OFENSIVA DE LA BANCA ESPAÑOLA EN LATINOAMÉRICA

# BBVA negocia una contraOPA por Bancomer con Banco Montreal

El BSCH estudia una megaampliación de capital de 400.000 millones para financiar la compra de Serfin y otras operaciones en la región

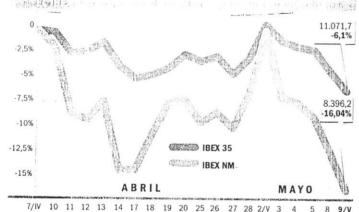
traOPA sobre Bancomer con Banco de Montreal, que posee el 20% del mexicano y que mantendria su actual participación. Ambos tendri-an el 55% de Bancomer, amoferta a particulares de la OPS del BBVA ha sido superada 5.2 veces. Paralelamen te, BSCH estudia una ampliafinanciar la compra del mexi cano Serfin y otros proyectos en la zona, Págs, 25 v 30

KPN se resarce y firma una alianza en móviles con la nipona NTT [P. 18]

### LA BOLSA . IGNORA EL RESULTADO DE LAS EMPRESAS

El Ibex pierde el 2,06%, arrastrado por las caídas de los valores tecnológicos

Pese a los buenos resultados trimestrales presentados por las compañías cotizadas (ayer se sumaron Gas Natural, Endesa, Fenosa e Indra), el lbex sufrió su quinto descenso consecutivo. El miedo a nuevas subidas de los tipos y las ventas en los valores tecnológicos arrastraron a los índices europeos. En Es paña, el Nuevo Mercado ca yó el 4,41% y, desde su naci miento, hace un mes, cede el



NOW WILLIAMS TO SHEEK (C	Resultado trimestral en millones de pesetas	Incremento	Comportamiento en bolsa ayer
Endesa	53.120	+22.5%	-2.61%
Gas Natural	25.691	+19.3%	+0.05%
Indra	1.418	+79.0%	-5,15%
Unión Fenosa	15.359	+16.1%	-1 13%

THE OF THE PROPERTY OF THE PRO

# Gas Natural se anticipa a la liberalización del sector

Antoni Brufau segregará la red de transporte de Enagás para sacarla a bolsa en un año

Gas Natural se ha anticipado a las próximas medidas liberalizadoras del mercado gasista y ha decidido segregar parte de la antigua Enaque sacará posteriormente a bolsa. El presiden

te, Antoni Brufau, anunció que se segregarán los activos de transporte, no los contratos del gas, que se traspasarán a una nueva sociedad de la que serán accionistas la propia Gas Natu-

Repsol y La Caixa, y los mi-noritarios que quieran. Después, se realizará una am-pliación de capital para dar entrada a nuevos socios, mo las eléctricas. Pág. 16



Antoni Brufau, presidente de Gas Natural

### **Imprescindibles**

ESPAÑA-MUNDO

#### Alemania: el paro cae por debajo de los cuatro millones

La tasa de desempleo pasó en abril del 10.6% al 9,8%, hasta 3,986 millones de parados. La debilidad del euro disparó el 20% las exportaciones alema nas en febrero. Pág. 12

Miles de personas se manifiestan contra ETA en Bilbao. Los partidos nacionalistas no secundaron la convocatoria del Foro de Ermua. Pág. 6

El precio de las gasolinas sólo caerá ligeramente este año. Caixa Catalunya prevé que la sin plomo cueste una media de 129 pesetas y la súper, 133. Pág. 2

Acaba el plazo para pedir datos fiscales. La Agencia Tributaria los enviará durante la campaña del IRPF. Pág. 2

La empresa familiar pide que se profundice en las reformas. El IEF solicita al Gobierno la reducción de las cotizaciones sociales. Pág. 3

Aznar pide a Marruecos más control fronterizo. El presidente analizó con Mohamed VI el estado actual de las relaciones bilaterales. Pág. 6

CDC y UDC abren el debate sobre el futuro de CIU. Pere Esteve propone un órgano conjunto y Duran espera a los congresos. Pág. 4

Francia reforzará la política económica de la zona euro. La próxima presidencia gala de la UE quiere acabar así con un euro débil. Pág. 13

Japón: la caída del consumo pone en duda la recuperación. Tokio mantiene su optimismo sobre el crecimiento eco nómico. Pág. 14

EMPRESAS-FINANZAS

#### La vivienda subirá hasta el 20% durante este año

Tras el aumento de pre cios del 14% de la vivienda nueva en 1999, el mercado aún soportará subidas de precios de hasta el 30% en 2002, según la consultora RR De Acuña. Pág. 20

Zeltia destinará 27.000 millones de pesetas en los próximos años al desarrollo y promoción comercial de sus fármacos. El anti-cancerígeno ET-743 podría estar en el mercado a principios de 2002. Pág. 21

Lufthansa prevé superar a British Airways y conver-tirse en la primera aerolínea extranjera antes del verano del 2001. Pág. 16

Carrefour cambia su cú pula española a los seis meses de su fusión. De los ocho cargos que componían la primera línea de dirección, cuatro han dejado la compañía. Pág. 20

Pescanova se hace con la mayoría de Pescafina por 2.500 millones de pesetas, mediante la compra de una parte mayoritaria del pasivo. Pág. 20

Sucursales. La apertura de oficinas da más cuota en depósitos, pero no influye en el segmento de los créditos. Pág. 26

Hipotecas. Las cuotas de los créditos han caído el 50% desde 1996. La emi sión de cédulas creció el el 200% en 1999. Pág. 27

Bankinter lanza un servicio para contratar OPV e informa de la evolución de las realizadas desde hace tres años. Pág. 27

Euskaltel negocia la compra de Urnietatel, compa-ñía local de Urnieta (Guipúzcoa), valorada en 1.350 millones. La pequeña operadora da servicios 50.000 personas. Pág. 21

1.014,68 (-1,90%)

EURO/DÓLAR

DÓLAR/PESETA 183,47 (-2,32) DIFERENCIAL

Díaz

Nuevo presiden-te de Grupalia. Barcelonés de 31 años, es li-cenciado en De-recho por la Uni-versidad de Valladolid. Es, a su vez, director Co-mercial de Ne-mo Internet.



Morán

Ha sido nombra do nuevo direc-tor de Márke-ting de Arroba Systems, De 27 años, es licen-ciado en Márketing. Hasta aho-ra trabajaba en Global Estrate-



PERSONAS

Miguel A. Fernández

Se ha incorpora do como socio de Ernst & Young Auditores y Asesores en la oficina de Ma-drid. De 49 años, es licen-ciado en Económicas por UCM.

#### Rocio Rodríguez Schwartz

Ha sido nombra Ha sido nombra presidente la división directora Técnica de Lo-tus Develop-ment Ibérica, Li-Data General de EMC. De 57 EMC. De 57
años, y con más
de una década
en la compañía,
Schwartz tendrá a su cargo a
unas 3.000 personas en las
áreas dedicadas
al desarrollo de cenciada en In formática por la Universidad Poli-técnica de Ma-drid, inició su actividad en Soft-ware AG, desde donde pasó a IBM. En 1996, se integró en Loal desarrollo de productos, fabricación, márke-ting, ventas y servicios. tus como jefe de Proyectos Pre-venta.

### Héctor Jorge Lapa

Nuevo respon-sable del Depar-tamento de Implementación de PeopleSoft Ibérica. Licen-ciado en Siste-mas por la Uni-versidad de Altos Estudios en Ciencias Exac-tas de Argentina, ha trabajado en Banco del Oeste, Banco Nueva Era y An-dersen Consulting.

#### Microsoft presenta hoy al juez su proyecto de sanciones

Microsoft presentará hoy al juez federal Thomas Penfield Jackson un proyecto de sancio-nes basado en las restricciones a sus prácticas comerciales, al tiempo que reclamará una ampliación del plazo para debatir la propuesta de división planteada por el gobierno.

"Microsoft va a proponer san-ciones razonables y apropiadas, aunque reconocemos que no estamos de acuerdo con muchas de ellas y prevemos apelar", de claró Mark Murray, portavoz de la compañía.

#### El beneficio de Miquel y Costas crece el 8% en el primer trimestre

La papelera Miquel y Costas & Miquel ha registrado un beneficio neto de 435 millones de pese tas en el primer trimestre del año, lo que representa un incre-mento del 8% sobre el mismo periodo del año anterior. El be neficio antes de impuestos fue de 579 millones y el cash flow alcanzó los 780 millones.

El volumen de negocio se ha incrementado el 15,3%, hasta los 4.247 millones de pesetas. En toneladas, el crecimiento total es el 8,7%, destacando las ven tas de pasta de papel.

Pescanova

se hace con

de Pescafina

Madrid. Pescanova ha ce-

rrado un acuerdo para la compra de una participa-

ción mayoritaria de Pes-cafina por un importe de

2.500 millones de pesetas. La operación se ha re-

alizado mediante la com-

pra de una parte mayori-

taria del pasivo de la

compañía, valorado en

12.000 millones de pese-

tas, deuda que posterior

mente será capitalizada.

A la vista de las cifras, el traspaso de deuda se ha

realizado con una impor-

no quiso precisar ayer el volumen de créditos ad-

quiridos ni la participa-ción que le conceden,

puesto que, pese a haber

se llegado a un acuerdo

con los principales acree

dores de Pescafina, toda-via se seguia negociando

la compra de otros pa-quetes menores. La ban-

La compañía gallega

tante quita.

la mayoría

### INMOBILIARIO

## La vivienda subirá este año hasta el 20%

Según la consultora RR De Acuña, el mercado aún soportaría subidas de precios de hasta el 30% en 2002.

Luzmelia Torres

Madrid. Tras el incremen-to del 14% del precio de la vivienda nueva en 1999, la consultora RR de Acuña augura un aumento en el precio para este año de en-tre el 10% y el 20%, e incluso afirma que el mercado aún admite una subida de

hasta el 30% para 2002. Esta subida se debe a los costes de construcción, que el año pasado subie-ron entre el 5% y el 15%, y al del suelo, cuya subida fue del 30%

Otra de las causas es que la demanda supera a la oferta. En 1999 se regis-traron 550.000 viviendas vendidas, frente a 510.000

viviendas iniciadas. Fernando Rodriguez, presidente de la consulto-ra, asegura que la demanda de vivienda comenzará a descender entre el 5% y

el 10% este año como res puesta a este incremento de los precios, a pesar de que el 25% de la demanda real continúa insatisfecha por no tener recursos para comprarse un piso. "Este hecho provocará una lige ra elevación de los stocks de las promociones

La situación del mercado de la vivienda en España es similar a la de la UE, donde el negocio inmobiliario sigue en alza a pesar de que el precio de los pisos subió también una me-dia del 14% durante 1999, salvo en Gran Bretaña, Alemania v Austria

#### Segunda residencia

Los analistas de esta consultora consideran que el 30% de todo lo que se construye no se destina a vivienda principal, sino a re sidencias turísticas.

La inversión extranjera en busca de viviendas, principalmente en la cos-ta, ha crecido el 35% en 1999, y representa una cifra de 494.000 millones de pesetas, frente a l 375.000 millones de 1998.

# Carrefour cambia su cúpula a los seis meses

De los ocho cargos que componían la primera línea de dirección, cuatro han dejado la compañía

Madrid. A pocos días de que el Gobierno dé su dictamen sobre las condiciones que impondrá a la fusión de Pryca y Continente, los acontecimientos se precipitan en la cúpula de la nueva Carrefour España, que empieza a tomar su forma definitiva.

Ya en el primer nivel de la compañía empiezan a ser no-tables las diferencias con el organigrama que se anunció en noviembre, tres meses después de la fusión: De hecho, de los ocho ejecutivos de primera linea que se nombraron sólo cuatro permanecen en sus puestos.

La nueva Carrefour España anunció ayer que Eric Legros se convertirá en el director comercial del grupo, en sustitución de José Maria Vara, que presentó su dimisión la pasada semana. Legros, ex director de mercancias de Pryca, era adjunto de Vara.

Además, Gonzalo Valdés Dal-Re ha sido nombrado director de recursos humanos del grupo, en sustitución de Jaime Oliveira, que deja su cargo por jubilación. Su homólogo en Pryca, Fernando Ceballos, es ahora director de recursos humanos de hiperniercados. Valdés era director adjunto de recursos humanos en Continente.

También ha dejado el grupo otro de los ejecutivos de



A. Merry del Val, número uno de Carrefour España.

primera línea, Jaime Levva (antiguo director financiero de Continente), que ocupaba el puesto de director de servicios y sistemas de información. Su puesto aún no ha si-

do cubierto. A estas tres salidas se une la de Felipe Bustamante, director de supermercados, que dejó el grupo a primeros de año y fue sustituido por Javier Rueda, procedente de la dirección general de Pro-modès en Grecia. También Abili Falcó, director adjunto de supermercados, dejó Carrefour España, pero en este caso para ser promocionado a la matriz francesa.

En las mismas fechas se añadió una nueva figura a la primera línea de gestión de Carrefour España. Se trata

de José Maria Folache, procendente de Promodès, que se incorporó como director general adjunto, en depencia directa del responsable de la filial española.

De esta forma, sólo cuatro personas se mantienen en el organigrama, anunciado en noviembre. Se trata de Alfonso Merry del Val, ejecutivo número uno de la filial española; José Luis Durán, director financiero; Didier Fleury, director de hipermercados y Justo Martín, director de ges tión de activos.

Además, la remodelación de la cúpula de Carrefour Es-paña se ha saldado con un notable éxodo de *ex continen-*tes, que han sido sustituidos por ejecutivos procedentes de la misma compañía excepto en el caso de Legros, por lo que la relación de fuerzas entre directivos de ambos grupos se mantiene.

#### Resultados

Carrefour aumentó el 22.7% su cifra de negocios consolidada en abril con respecto a abril de 1999, hasta 5.679 millones de euros (unos 945.000 millones de pesetas), anunció ayer el grupo. La cifra de negocios acumulada entre enero y abril se elevó a 21.985 millones de euros, el 23,3% más que en el mismo periodo de 1999. (La Gaceta)

ca acreedora de la compañía está integrada por 22 entidades, entre las que figuran BNP, BSCH, Banesto y Rabobank. Pescafina es la mayor empresa española de co-

mercialización de pesca-do congelado, que se vió abocada a la suspensión de pagos-tras la crisis de su matriz, Transáfrica. Esta última compañía quedará en una posición residual en su accionariado tras la capitalización de la deuda

### Integración

La integración de Pesca-nova y Pescafina creará el mayor grupo de pesca-do preparado de España con una cuota de merca-do del 65% y una factura-ción de 123.602 millones en el 2000, fruto de la suma de los 85.168 millones de Pescanova más los 38.434 de Pescafina. Los beneficios conjuntos se rán de 3.400 millones.

Para el año 2004 la fac-turación será de 149.378 millones, de los que 98.592 serán aportados por Pescanova y 50.786 millones por Pescafina

### FARMACIA

## Acuerdo entre Novartis y Vertex

Suiza. Novartis ha firma do un acuerdo con Vertex Pharmaceuticals para el descubrimiento y desarro llo de nuevos fármacos. que ha sido valorado en 800 millones de dólares (148.000 millones de pese

Novartis pagará a Vertex, una compañía de bio-tecnología que ha desarrollado el tratamiento contra el sida Agenerase, para que busque sustancias na turales conocidas como kinasas. Éstas están relacionadas con el cáncer, las enfermedades del corazón y los desórdenes del sistema

Este acuerdo permitirá a la compañía el desarrollo y la venta de ocho fármacos, con los que incremen-tará su portafolio de productos en los próximos

Novartis destinará 200 millones de dólares a la in-vestigación de Vertex y otros 600 millones de dólares a las distintas etapas de los ensayos clínicos de la compañía estadounidense. (Bloomberg)

### El Tribunal de Defensa de la Competencia recomienda que se vendan 15 centros

El proceso de autorización de la fusión Pryca-Continente quema ya sus últimas etapas. El pasado día 4, el Tribunal de De-fensa de la Competencia remitió al Gobierno su informe en el que se recomienda que el nuevo grupo venda 15 centros, según publica el diario *El País*. Aunque el informe no tiene carácter vinculante, es la base sobre la que el Gobierno toma su decisión. A la vista de las últimas operaciones de concen-tración, el Ejecutivo suele asumir las tesis del Tribunal, aunque con una ligera rebaja de las condiciones impuestas. El Gobierno tiene que emitir su dictamen definitivo sobre la fusión de los dos grupos antes del 25 de mayo. Según el análisis del Tribunal, la concen-

tración entre los dos grupos es especialmente alta en Cataluña, donde con 13 hipermercados copan una cuota de la distribución del 30%. Otra de las zonas más afecta-das por la proliferación de hipermercados de Pryca y Continente es la Comunidad de Madrid, especialmente en la zona norte. Para definir la barrera a partir de la cual se

detecta un exceso de concentración de mercado el Tribunal a utilizado los dictámenes comunitarios de otras concentraciones similares, según las cuales la concentración excesiva se define a partir de un porcentaje superior al 25% en una zona en la que ambas enseñas posean hipermercados que disten entre sí menos de veinte minutos en co-